

Pressemitteilung

Neuss, April 2019:

Bank11 wird Kooperationspartner der neuen Auto-Abo-Plattform Vive la Car

- **Passgenaue Refinanzierungsoption für Abo-Fahrzeuge**
- **Keine Kosten für den Vive la Car-Partner**

Die Auto-Abo-Plattform Vive la Car hat pünktlich zum Geschäftsstart einen weiteren wichtigen Kooperationspartner an ihrer Seite: Das Kreditinstitut Bank11 wird Händlern, die über die neue Auto-Abo-Plattform Vive la Car Fahrzeuge an Endkunden zur Nutzung überlassen, eine maßgeschneiderte Refinanzierung anbieten.

„Wir haben mit der Bank11 zusammen eine sehr smarte Lösung entwickelt. So können Vive la Car-Partner unbürokratisch die zum Abo angebotenen Fahrzeuge während der Mietdauer refinanzieren. Und das mit bis zu 130 Prozent auf den DAT-Einkaufspreis. Die Kosten für Zins und Tilgung übernimmt die Plattform“, so Mathias R. Albert, Gründer und Geschäftsführer der Auto-Abo-Plattform Vive la Car GmbH.

„In der Zusammenarbeit mit Vive la Car sehen wir ein weiteres innovatives Finanzierungsangebot, welches hervorragend zu unserer Strategie passt. Wir freuen uns darauf, mit einem jungen, innovativen Kooperationspartner neue Wege einzuschlagen, denn das Geschäftsmodell gibt es so auf dem deutschen Markt noch nicht.“, so Jennifer Zimmermann, Bereichsleiterin Kooperationen und Koordination, von Bank11. Dem stimmt auch ihr Kollege Benjamin Klatt, Bereichsleiter Vertrieb, zu: „Wir freuen uns auf die Zusammenarbeit und sind davon überzeugt, einen Markt mit sehr hohem Wachstum zu adressieren.“



Benjamin Klatt (l.), Gabor Jakuti (r.)

Die Auto-Abo-Plattform Vive la Car bietet Bestandsfahrzeuge von Markenvertragshändlern für Endkunden zur Nutzung im Abo an. Dabei übernimmt die Plattform zahlreiche Dienstleistungen für den Handel – angefangen bei der Vermittlung des Abonnenten über die Bonitätsprüfung, Protokollierung der Übergabe sowie die Kfz-Versicherung bis hin zur Übernahme sämtlicher Kosten wie Kfz-Steuer, GEZ-Gebühren, Wartung und Verschleiß.

„Dadurch bieten wir dem Markenvertragshändler einen völlig neuen Absatzkanal und er kann im Markt des Auto-Abos auch über seinen eigenen Verkauf aktiv partizipieren“, so Gabor Jokuti, Head of Sales B2B bei der Vive la Car GmbH. Zum Marktstart will die Auto-Abo-Plattform Vive la Car in Kooperation mit 20 Autohäusern insgesamt über 500 Fahrzeuge anbieten.

Über Vive la Car GmbH:

vivelacar.com verbindet erstmals das Angebot an Bestandsfahrzeugen beim Markenvertragshändler mit einem Abo-Angebot an den Endkunden. Fragen der Refinanzierung des Fahrzeugs sowie der Versicherung werden dabei zentral und digital über die Plattform vivelacar.com gelöst. Als Mobility Fintech bildet vivelacar.com alle Prozesse digital ab.

Kontakt Presse und Belegadresse:

MediaTel-Werbe-/PR-Agentur, Haldenweg 2, D-72505 Krauchenwies-Ablach,
Ansprechpartner: Peter Hintze, Tel. +49/7576/9616-12, E-Mail: hintze@mediatel.biz

Über Bank11:

Die **Bank11** ist ein auf die Absatzfinanzierung spezialisiertes Kreditinstitut und unterstützt vor allem den mittelständischen Kfz-Handel durch wettbewerbsfähige Mobilitäts- und Versicherungsangebote. Bank11 stellt einfache und günstig kalkulierte Finanzierungsprodukte für die Kunden und solide Liquiditätslösungen für den Kfz-Handel zur Verfügung. Schlanke und digitale Prozesse, schnelle und flexible Bearbeitung der Kreditanfragen sowie kompetente und persönliche Betreuung durch ein speziell geschultes Außen- und Innendienstteam runden das Leistungsspektrum von Bank11 ab.

Kontakt: **Marketing**
E-Mail: marketing@bank11.de
Telefon: 02131 6098-0

Anschrift: Bank11 für Privatkunden und Handel GmbH
Hammer Landstraße 91, 41460 Neuss
www.bank11.de