PRESSEMITTEILUNG

Bank11 und CarOnSale bringen die Einkaufsfinanzierung dorthin, wo der Handel sie braucht.

Bank11 für Privatkunden und Handel GmbH und CarOnSale, zwei Branchengrößen, die den Fahrzeughandel von unterschiedlichen Seiten kennen, schließen gemeinsam eine Lücke für ihre Kunden: Die Einkaufsfinanzierung des Händlers wird Teil des Fahrzeugkaufs bei CarOnSale.

Neuss und Berlin, 09.11.2026. Bank11 und CarOnSale, starten eine Partnerschaft. Partnerhändler können ihre bestehende Einkaufsfinanzierung bei Bank11 künftig direkt im Handel auf CarOnSale nutzen. Damit rückt zusammen, was im Alltag der Betriebe zusammengehört: der Kauf eines Fahrzeugs und seine Finanzierung.

Worum es geht:

Wer Fahrzeuge einkauft, muss zwei Entscheidungen gleichzeitig treffen: das richtige Fahrzeug für den Wiederverkauf und die finanziellen Mittel für den Kauf. Bisher liefen diese beiden Entscheidungen getrennt in unterschiedlichen Systemen; erst der Kauf, dann die Finanzierung mit Aufwand dazwischen. Über die Kooperation von Bank11 und CarOnSale haben Händler die Möglichkeit, während des Kaufvorgangs die Fahrzeuge mit einem Klick direkt in ihre Einkaufslinie von Bank11 zu stellen. Um die administrative Abwicklung kümmern sich die beiden Partner für ihre Händler im Hintergrund. Die Auszahlung erfolgt nach Prüfung durch Bank11 direkt an CarOnSale. Damit liegt der ganze Vorgang an einer Stelle: Fahrzeug, Prüfung, Logistik, Zahlung und jetzt auch die Einkaufsfinanzierung über die eigene Linie des Händlers. Aus zwei getrennten Angeboten wird eines. Genau dieses System erwarten Händler von CarOnSale.

Warum diese beiden:

Bank11 begleitet den mittelständischen Autohandel seit ihrer Gründung, nah an den Betrieben, mit einem Verständnis für deren Tagesgeschäft, das sich nicht am Schreibtisch erwerben lässt. Für viele Händler ist Bank11 nicht die Bank am anderen Ende der Leitung, sondern ein verlässlicher Partner auf Augenhöhe. CarOnSale baut seit 2018 die digitale Ebene, auf der dieser Handel heute europaweit stattfindet: 1,3 Millionen Fahrzeuge laufen jährlich durch das System, mehr als 130.000 werden über die Plattform gehandelt. Beide arbeiten für die gleichen Händler, an unterschiedlichen Stellen desselben Vorgangs.

Was Händler davon haben:

Liquidität bleibt dort, wo sie gebraucht wird: im Betrieb. Wer nicht jedes Fahrzeug aus eigener Kasse vorfinanzieren muss, kann dann kaufen, wenn der Markt es hergibt, und nicht erst, wenn der Kontostand es erlaubt. Dazu kommt der Aufwand, der wegfällt. Keine doppelte Dateneingabe, kein separater Dokumentenversand, keine Rückfragen zwischen Bank und Auktionsplattform, um die sich der Händler selbst kümmern müsste.

Zitate:

„Wir bauen das System, auf dem der B2B Gebrauchtwagenhandel in Europa läuft. Finanzierung gehört dazu, nicht als Anhängsel, sondern als Teil des Kaufs. Dass wir diesen Schritt mit Bank11 gehen, war keine Frage der Auswahl, sondern eine Entscheidung für einen Partner, der den Handel wirklich kennt. Bank11 hat sich diesen Ruf über Jahre im Tagesgeschäft erarbeitet, Betrieb für Betrieb. Diese Haltung passt zu unserer. Was jetzt startet, ist der erste gemeinsame Schritt und ganz sicher nicht der letzte."

Tom Krüger, CEO von CarOnSale

„Der Handel ist unser Zuhause, und wir richten uns danach, wie dort gearbeitet wird. Dass diese Arbeit zunehmend digital stattfindet, ist keine Prognose mehr, sondern Alltag. CarOnSale hat in bemerkenswerter Geschwindigkeit gezeigt, wie dieser Alltag aussehen kann, und dabei nie den Blick für die Betriebe verloren. Genau deshalb tun wir das gemeinsam. Unsere Kunden sollen die Stärke ihrer Bank künftig dort spüren, wo sie einkaufen, ohne einen Gedanken daran zu verschwenden, wie das technisch funktioniert."

Jörn Everhard, Sprecher der Geschäftsführung der Bank11

Über Bank11

Schnell. Schlau. Digital. Die Bank11 für Privatkunden und Handel GmbH mit Sitz in Neuss ist ein Kreditinstitut mit Spezialisierung auf die Absatz- und Einkaufsfinanzierung im Mobilitätssektor, besonders für den mittelständischen Kfz-Handel, ergänzt um wettbewerbsfähige Mobilitäts- und Versicherungsangebote. Für die Einkaufsfinanzierung stellt Bank11 mit Vincent und dem digitalen Floorcheck eigene digitale Werkzeuge bereit, für die Absatzfinanzierung das Kreditmanagement-Tool Victor. Bank11 gehört als rechtlich selbstständige Gesellschaft zur Werhahn-Gruppe.

Pressekontakt:

Marketing & Kommunikation

E-Mail: marketing@bank11.com
Telefon: 02131 3877-0

Bank11 für Privatkunden und Handel GmbH
Hammer Landstraße 91, 41460 Neuss
www.bank11.de

Über CarOnSale

CarOnSale wurde 2018 gegründet und wird von Tom Krüger, Fabian Roth, Oguz Özgüler und Maximilian Schilling geführt. Ihr Anspruch: den professionellen Gebrauchtwagenhandel in Europa zu digitalisieren. Daraus ist das KI-gestützte System für den B2B-Gebrauchtwagenhandel in Europa geworden: Software, Daten, Logistik, Finanzierung und Services in einer Plattform, von der Fahrzeugprüfung über die Logistik bis zur Zahlungsabwicklung. Über das System laufen 1,3 Millionen Fahrzeuge pro Jahr, mehr als 130.000 davon werden über die Plattform gehandelt; mehr als 130 Integrationen im Alpha Controller verbinden Händlersysteme direkt. Leasingrückläufer von OEMs und Flotten, darunter Mercedes-Benz, kommen direkt aus der Quelle; für mehrere europäische Einlieferer ist CarOnSale exklusiver Partner. Mehr als 400 Mitarbeitende arbeiten an der Infrastruktur, die einen fragmentierten Markt zusammenführt: für Effizienz, Transparenz und Vertrauen im internationalen B2B-Autohandel. One Platform. One Profit Engine.

Pressekontakt:

Alexander Kreutzer
Principal Marketing & Growth

Telefon +49 151 239 80 560
alexander.kreutzer@caronsale.de

caronsale.com
CarOnSale Castle Tech GmbH
Hauptstraße 27 · 10827 Berlin